



СЕРВИСНАЯ ПРОГРАММА RAIDO ДЛЯ СТО И ПЗМ

Уважаемые клиенты!

Компания ООО “РАЙДО РУС” предлагает Вам вступить в единую программу повышения доходности бизнеса для Станций технического обслуживания (СТО) и Пунктов замены масла (ПЗМ) под брендом RAIDO.

Данная программа направлена на обеспечение сервисных СТО и ПЗМ качественными смазочными материалами. Продукция RAIDO представлена качественными смазочными материалами премиум класса. Данная программа позволит Вам обновить имеющиеся сервисное оборудование либо дополнить его новыми единицами, которые позволят расширить список предлагаемых клиенту услуг, а значит, в краткосрочной перспективе, увеличить эффективность бизнеса. Это отличная возможность увеличить прибыль, привлечь широкий круг новых клиентов.

Единая программа СТО и ПЗМ под брендом RAIDO призвана обеспечить индивидуальный подход к клиентам. Программа гарантирует увеличение производительности труда сотрудников, повышение эффективности и увеличение прибыльности бизнеса.

ООО “РАЙДО РУС” занимается оптовой торговлей высококачественными товарами из Германии и является официальным эксклюзивным дистрибутором смазочных материалов RAIDO на территории РФ.

Задача компании - наполнение рынка смазочных материалов качественной продукцией через построение широкой дилерской сети на территории РФ.

Работая с нами Вы получаете:

- ❖ Широкую линейку моторных масел и спец. жидкостей.
- ❖ Качество продукции, гарантируемое производителем.
- ❖ Выгодные условия работы, возможность эксклюзивного контракта.
- ❖ Индивидуальный план проект наружного и внутреннего оформления СТО и ПЗМ.
- ❖ Маркетинговую и рекламную поддержку (сезонные акции, информационные стенды, реклама в СМИ, рекламные материалы).
- ❖ Предоставление беспроцентного займа на приобретение профессионального оборудования для выполнения условий контракта.
- ❖ Брендированную спецодежду и расходные материалы.
- ❖ Проведение регулярных семинаров по обучению персонала СТО и ПЗМ.
- ❖ Разработку индивидуальных программ, в зависимости от нужд СТО или ПЗМ.
- ❖ Возможность полного оснащения Вашей точки и получение эксклюзивного статуса RAIDO Partner или RAIDO Exclusive.



Компания "РАЙДО РУС" разработала комплекс маркетинговых и рекламных инструментов, направленных на визуализацию СТО и ПЗМ, эффективность которых основана на собственном опыте, а так же на опыте иностранных компаний.

В данный комплекс инструментов входит: - информационный стенд с описанием всей продукции RAIDO; - печатные рекламные материалы (стикер замены масла, шелфтокеры, воблер, плакаты, х-стойка); - спецодежда, расходные материалы и наружное оформление станций.

Немаловажным фактором, направленным на увеличение продаж, является обучение персонала и проведение различных технических тренингов по продукции RAIDO. Бренд-менеджеры компании "РАЙДО РУС", а так же технические специалисты компании ежегодно проводят обучения для руководителей и персонала технических центров. Такое обучение отлично способствует увеличению продаж за счет применения знаний и умений на практике. Ведь для конечного потребителя очень важны профессиональные консультации персонала СТО и ПЗМ по подбору того или иного продукта.

Участвуя в сервисной программе, Вы приобретаете:

- ❖ возможность расширения перечня сервисных услуг за счет широкой линейки технических жидкостей, применяемых во всех узлах и агрегатах современного автомобиля;
- ❖ увеличение доходов СТО и ПЗМ, при реализации бонусных программ за весь период сотрудничества; (мы проводим бонусные программы с медицинскими центрами, торговыми точками, кафе и ресторанами и многими другими организациями).
- ❖ получение беспроцентного займа на приобретенное профессиональное оборудование для предоставления качественного сервиса, при условии выполнения договорных обязательств;
- ❖ увеличение пропускной способности станции за счет сокращения времени на обслуживание, используя спецоборудование для СТО и ПЗМ;
- ❖ приток новых и повышение лояльности постоянных клиентов при проведении маркетинговых мероприятий и улучшения внешнего вида за счет единства стилистики оформления;
- ❖ создание положительного имиджа СТО и ПЗМ, вследствие увеличения частоты обращений при применении качественных смазочных материалов;
- ❖ уверенность в высоком качестве оказываемых услуг, так как применяемые масла и технические жидкости действительно оригинальные.

Обратите внимание, что у нас действует стандартная сервисная программа и эксклюзивная.

За вариантами оформления Вы можете обратиться в наш офис по указанным контактным данным.

Стандартная программа для ПЗМ и СТО - RAIDO Standart

Планируемый объем на период действия контракта (литры)	Величина беспроцентного займа на оборудование (руб)	Период действия контракта / планируемый средний объем потребления литров в месяц			
		6	12	18	24
25000	250000	4200	2100	1400	1100
24000	240000	4000	2000	1350	1000
23000	230000	3850	1950	1300	1000
22000	220000	3700	1850	1250	950
21000	210000	3500	1750	1200	900
20000	200000	3350	1700	1150	850
19000	190000	3200	1600	1100	800
18000	180000	3000	1500	1000	750
17000	170000	2850	1450	950	750
16000	160000	2700	1350	900	700
15000	150000	2500	1250	850	650
14000	140000	2350	1200	800	600
13000	130000	2200	1100	750	550
12000	120000	2000	1000	700	500
11000	110000	1850	950	650	500
10000	100000	1700	850	600	450
9000	90000	1500	750	500	400
8000	80000	1400	700	450	350
7000	70000	1200	600	400	300
6000	60000	1000	500	350	250
5000	50000	850	450	300	250
4000	40000	700	350	250	200
3000	30000	500	300	200	
2000	20000	400	200		
1000	10000	200			

Внимание! Сроки предоставления беспроцентного займа обсуждаются в каждом конкретно взятом случае, но не более 6 месяцев. Мы заботимся о своих партнерах и всегда идем им навстречу. При этой программе наружное оформление и атрибуты выбирается заказчиком. Наружное оформление не обязательно к исполнению. Также партнеры программы RAIDO Partner имеют приоритетное право перехода в программу RAIDO Exclusive. При невыполнении плана программы Вы не теряете право пользоваться атрибутикой.



Эксклюзивная программа RAIDO Exclusive для СТО и ПЗМ

При вступлении в программу RAIDO Exclusive сервисный центр будет работать преимущественно с брендом RAIDO с обязательным использованием атрибутов бренда во всей коммуникации, в том числе в оформлении сервисного центра.

При этой программе мы учитываем срок работы каждой точки, поток клиентов. Суть программы заключается в том, что компания "РАЙДО РУС" снабжает оборудованием или ПО Вашу СТО или ПЗМ, и Вы получаете статус RAIDO Exclusive. При этом Ваше СТО или ПЗМ будете работать исключительно под брендом RAIDO.

При этом мы совместно устанавливаем план продаж для Вашего СТО или ПЗМ.

Данная программа высчитывается индивидуально для каждой точки.

Условия выхода из программы при нарушении условий договора - выкуп всего поставленного оборудования, если Вы остаетесь работать с нашим брендом. Если Вы расторгаете договор полностью, то выход из программы - выкуп всего поставленного оборудования + 50% от его стоимости, также возмещение понесенных затрат. Все условия и сроки обсуждаются с каждой компанией отдельно.